

Rapport Comparatif : Sfax vs Boumhel (Aout 2026)

Generated by MICRO - MicroZed ERP - 13/08/2026 10:35

Resume Executif

- Le reseau affiche une croissance globale robuste de +92,2% avec un chiffre d'affaires total de 34 596,800 TND.

Resume Executif (01-08 Aout 2026)

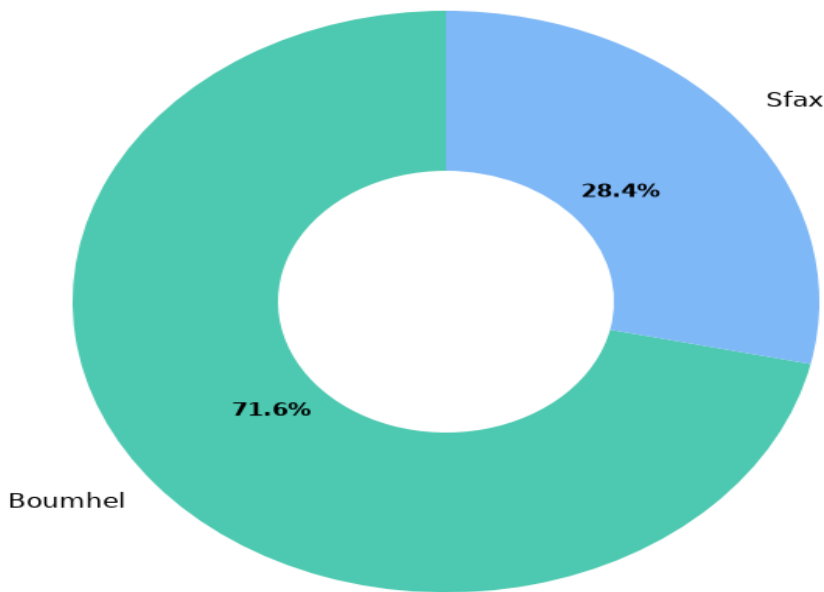
34 596,800 TND	Chiffre d'Affaires Total (Reseau)
+92,2%	Croissance Globale
63,248 TND	Panier Moyen Global

Comparaison des Indicateurs Cles (KPIs)

Indicateur	Boumhel	Sfax	Écart (%)
Chiffre d'Affaires	24 758,024 TND	9 838,777 TND	-60,3%
Nombre de Ventes	494	53	-89,3%
Unites Vendues	3 905	80	-97,9%
Panier Moyen	50,117 TND	185,637 TND	+270,4%
Taux Nouveaux Clients	42,4%	84,8%	+100,0%

Repartition du CA par Site

Répartition du CA par Site



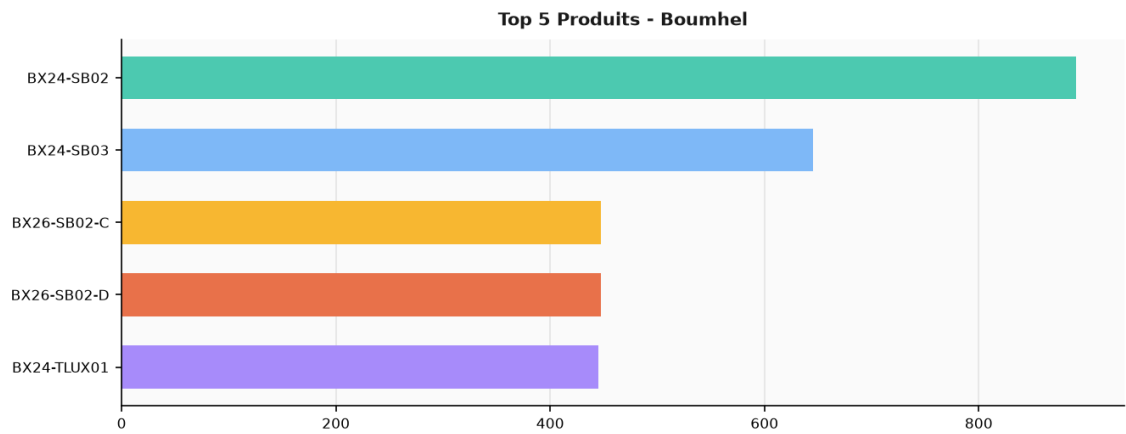
Analyse des KPIs

Le graphique montre une predominance du site de Boumhel dans la generation du chiffre d'affaires global. Cette repartition souligne la dependance du reseau envers le volume transactionnel de Boumhel malgre la rentabilite unitaire superieure observee a Sfax.

Top 5 Produits - Boumhel

Rang	Produit (Boumhel)	CA	Qte
1	BX24-SB02-RACING	891,001 TND	9
2	BX24-SB03-FLORAL	645,000 TND	5
3	BX26-SB02-XL-CHERRY	447,008 TND	3
4	BX26-SB02-XL-DRAGON IMPA	447,008 TND	3
5	BX24-TLUX01-BLACK	445,000 TND	5

Top 5 Produits - Boumhel



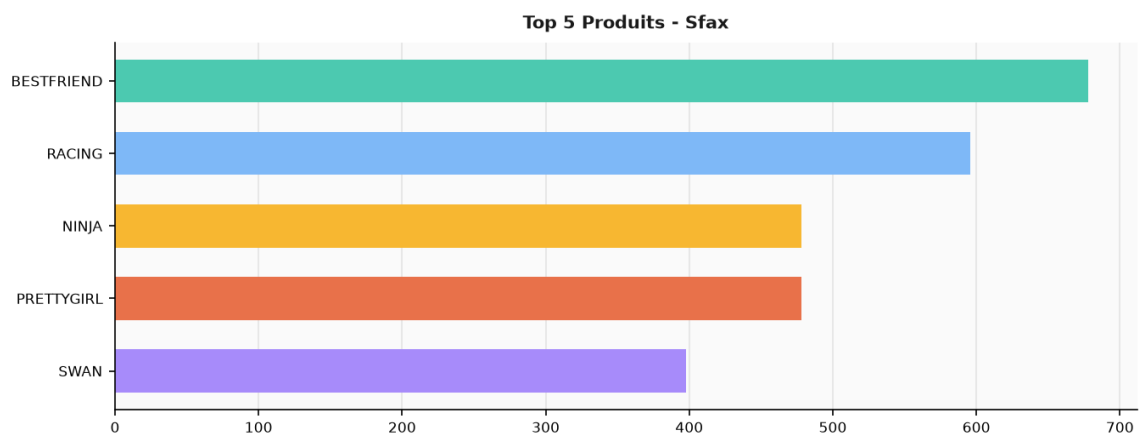
Analyse Top Produits Boumhel

Le produit BX24-SB02-RACING se positionne comme le leader incontesté des ventes à Boumhel. La concentration des revenus sur ces cinq références démontre une forte demande pour les gammes de papeterie spécialisée.

Top 5 Produits - Sfax

Rang	Produit (Sfax)	CA	Qte
1	BX26-SBH03-BESTFRIEND	678,000 TND	2
2	BX24-SBL02-RACING	596,001 TND	4
3	BX26-SBL03-NINJA	478,000 TND	2
4	BX26-SBL03-PRETTYGIRL	478,000 TND	2
5	BX24-SBL03-SWAN	398,000 TND	2

Top 5 Produits - Sfax



Analyse Top Produits Sfax

À Sfax, les ventes sont réparties de manière plus homogène entre les produits premium. La performance du modèle BESTFRIEND confirme l'attrait de la clientèle locale pour des articles à forte valeur ajoutée.

Analyse de l'Analyste

L'analyse met en évidence deux modèles de performance distincts. Boumhel repose sur un volume de transactions élevé (494 ventes) avec un panier moyen modéré (50 TND), porté par des produits de flux comme les registres. À l'inverse, Sfax affiche un panier moyen exceptionnel (186 TND), soit 3,7 fois celui de Boumhel, malgré un volume de transactions plus faible (53 ventes). Cette performance à Sfax est tirée par des articles à forte valeur unitaire et une forte acquisition de nouveaux clients (85%).

